

なぜ、起業塾に通ったりコンサルタントにお願いしても、
多くの方は**2年目**を超えられないのか？

そもそも・・・今、**年収 1000 万円を目指す事に違和感**を感じていませんか？

次から次に出てくる目先のノウハウに頼らずに、着実に売上を安定させ、そこから目指す年収に向かうための「3歩」を伝授します！

起業したけれど、上手くいっていない、今、何をしたいのか？
見当もつかずに途方にくれている、ライバルに追い抜かれ続けている、自分のビジネスの将来に不安を感じている方に**とても重要な内容をお伝えしていますので。最後まで読んで下さい。**

誰も語らない起業の裏側

開業1年目に**40%**が廃業し、開業5年以内に**80%**が廃業しているというデータがあります。

この数字から見えるひとつの事実。それは開業してもほとんどの人は5年はおろか1年を超えるのも難しいという事です。

勢いで開業するのはとても簡単です。でもビジネスとして続ける事はとても難しいのです。

しかし、周りを見渡すとどうでしょうか？

「フェイスブック集客で月●十万円稼ぐ」「楽々●十万円稼げる LINE@」

みたいな刺激的な文句が並んでいます。

しかし、そのようなノウハウでこれまで、あなたは稼げましたか？売上を伸ばし続けていますか？

「いいえ、稼げていません」という方はこの後の文章を一字一句読み飛ばさずに読んで下さい。

あなたのビジネスの見方をガラッと変える事をお伝えします。

今の正直な気持ちを教えて下さい。

まず、あなたに質問させて下さい。

あなたの月の売上の目標はいくらですか？

この質問をすると、私の経験から言えば9割の人は「月収 100 万円を目指しています！」と答えてくれます。

この月収 100 万円の目標が達成出来そうな実感のある人は、ここで読むのを終えて下さい。おめでとうございます。あなたは一人でも成し遂げられるでしょう。

でも、全然達成出来る気がしない人は、なぜそんな気持ちなのか考えてみて下さい。

おそらく、100 万円があまりにも遠く感じているのではないのでしょうか？20 万円の売上を上げるのもやっとで、人には言えないですが売上がゼロの月もあるかもしれません。

知り合いに声をかけまくったり、紹介してもらい、どうにか売上を立てたけれども、今後の見通しは正直、全く無い・・・

そんな状況で目標にしている、月収 100 万円を考えると、理想と現実のギャップで胸が締め付けられませんか？

でも、落ち着いて考えてみて下さい。この月収 100 万円という目標。それって本当にあなたの思い描く理想ですか？人生設計や必要な額などを綿密に積み上げて計算した額が月収 100 万円になったのでしょうか？

もし、「100 万円くらい取れたら嬉しいよな～♪」程度の憧れでしたら、残念ながら実現する可能性は恐ろしく低いものになるでしょう。

多くの起業塾やコンサルタントがけっして言わない事

物事には必ず段階があります。サッカーの初心者が、あるノウハウを知っていきなりプロサッカー選手になれる事なんてありません。

でも、起業やビジネスでは、その幻想が普通に「出来る事」として語られています。

「フェイスブック集客で月●十万円稼ぐ」「楽々●十万円稼げる LINE@」なんて言うのがまさしくそうです。売れる商品やサービス、他を寄せ付けないウリがあれば、そのノウハウを用いる事で結果を出せるかもしれません。

でも、多くの人がそれが出来無いから苦しみもがきながらビジネスをしているのです。ビジネスにも段階があります。

起業して

売上ゼロ→5000 円

5000 円→1 万円

1万円→2万円

2万円→5万円

5万円→10万円

10万円→20万円

20万円→30万円

と段階があるのです。

けっしていきなり 10万円→100万円にはならないのです。

多くの起業塾やコンサルタントはその事実をあなたに教えてはくれません。夢は夢だから美味しいのです。

今のあなたの目標は月収 100 万円のままでいいですか？ 本当は売上の波をなくし、月末を平穩無事に過ごせるようになりたい！まずは売上を安定させたい！という事ではありませんか？

起業は誰だって勢いだけで出来る。でも・・・

起業をするという最初の「一歩」は誰でも出来ます。勢いや覚悟で、えい！と一歩を踏み出す事はどうか出来るものです。

しかし、二歩目、三歩目を出せずにいつのまにか、にっちもさっちもいかない状態になってしまうのです。

多くの起業塾やコンサルタントは、あなたの背中を押す事でその一歩を踏み出させる事はします。でも大事なのは「二歩目」「三歩目」をしっかりと出せるか？です。

現実的な「二歩目」「三歩目」とは？

私の経験やコンサルティングの結果から「二歩目」は売上の波をなくす事です。

確実に毎月、生活出来てビジネスが回せる収入を、あげ続ける状態です。このように収入が安定してきて始めて、人は落ち着きます。これからのビジネスの拡大などに考えられるようになります。

そして「三歩目」ですが、三歩目は二歩目で安定して売られる状態を倍にする事です。月収 20 万円→40 万円 月収 30 万円→60 万円 月収 40 万円→80 万円の状態にする事です。

どこかの起業家が打ち上げた「月収 100 万円」の呪縛を離れて、**あなたらしい稼ぎ方をしませんか？**

こんにちは。

起業して一歩目は踏み出せたけど二歩目をどうしていいか分からない人のための
けっして見捨てないビジネスコンサルタント新垣覚です。



私は、起業して最初の壁にぶち当たり前に進めなくなった個人事業主を、次の「二歩」「三歩」を歩んでもらうための**徹底したソーマンでのコンサルティング**をしています。

私自身、サラリーマン時代は転職を繰り返し、社会人で引きこもりになったり、貯金ゼロ、人脈ゼロ、資格なしの勢いだけで起業した経験があります。共同経営の会社を倒産させ大借金持ちになった経験もあります。

でも、現在は沖縄に住みながら、県内・県外のクライアント様をコンサルティングでサポートさせて頂いております。

色んな苦い経験もしましたが、パソコンがあればどこでも仕事をして、クライアント様のお役に立てる事を誇らしく思っています。

私のコンサルティングは「**当たり前**の事を**当たり前**に**やっていただく**」というものです。

でも、「当たり前」って何でしょうか？多くの方はこのビジネスの大事な事をおざなりにして、目先のノウハウばかり追い求めています。

「当たり前」とは、ビジネスの本質です。ビジネスの本質とは「あなたの一番価値のある部分」です。あなたの「あり方」です！特に個人事業ではそれが大事なのですが、多くの場合そんな事は考える事なく、ノウハウという表面的な事を知る事だけに注力してしまいます。

冷水を浴びせるようですが、**ノウハウだけで行けるほど、ビジネスは甘いものではありません。**完全な弱肉強食の世界です。競争に敗れ倒産したり、サラリーマンに戻った人を数多く知っています。

だから、私はビジネスは簡単に出来るなんて甘いものとは伝えていません。
でも「シンプル」ではあります。お客さまに「選ばれ」買ってもらう。た
シンプルなものなのです。

『簡単ではないけれどシンプル』多くの人はその事に気づかず。または教えてもらえずにビジネス

を「複雑化」しています。

ビジネスが複雑化するとどうなる？

ビジネスが複雑化すると、まず自分の立ち位置が分からなくなります。ですから次の一步を踏み出す事が出来なくなり恐怖を感じます。

起業するという「一歩目」は度胸と勢いがあれば実はそんなに難しい事ではありません。しかし起業して、知り合いに声をかけまくりどうにかこうにか売上を立てたとしても次の一步をどう踏み出していいのか？分からないのではないのでしょうか？

「二歩目」からは、つまり売上の波をなくして安定した収益をあげるには「あり方」が必要になるのです。自分一人では無理なのでその恐怖を解消するために、起業塾やビジネス塾に通います。他にコンサルタントを雇い、出口を探そうとします。

しかし、多くの場合あなたが教えてもらうのは「やり方」です。本当は「やり方」の前に理解しなくてはいけない「あり方」があるのに・・・

これが多くの個人事業のビジネスがぶち当たる、複雑化した末の結果です。

「あり方」を理解して「二歩目」「三歩目」を歩めた人の声

なかなか安定した売り上げまでいけなかったのですが、新垣さんのサポートで安定するようになりました。

いつも、何か焦りがありましたがその感覚もなくなりました。

今までのサポートはやり方中心でしたが(もちろんやり方も大事です)

新垣さんは経営のあり方(軸)からサポートしてくれたので求めている方に出会えて嬉しかったです！

これから事業展開をして人材育成を目指しています！

沖縄 サロン経営 金城様

私の強みをどんどん引き出して頂き、これから何をしていけばいいかを明確にして頂きました。やる事が明確になり、行動するに当たって悩まなくなりました。

そのお陰でセッション後イベントやセッションの話もトントンと決まっていきました。今どうすればいいか悩みつつ行動している人にオススメです。行動に迷いが無くなります。

神戸市在住 カウンセラー 初田様

今振り返ってみると、新垣さんのコンサルを受けるまでは、自分は闇の中において、闇にいることさえ気付かない状況でした。

ビジネスをしたい気持ちはあっても、自分が本当にしたいことではないため、自分に嘘をついて、一生懸命言い聞かせようとしていました。

新垣さんにお会いして、本当に人生が変わりました。

自分を信じることができるようになりました。

自分の人生を信用することができるようになりました。

自分の過去を認められるようになりました。

自分の可能性を引き出すことができるようになりました。

誰もがすぐに結果を出したいと思うものですが、一見遠回りに見えて、実はその人にとっては近道な所、一番本質の部分をブラさず見てくださっている事が、伝わってきました。本当に、クライアントのことを考えられている証拠だと思います。

逆に「とにかく売上が上がればいい」、「お金さえあればいい」という方には向いていないかもしれません。

「自分はなぜ、このビジネスをしているのか」、「なぜ生まれてきたのか」と、上位の視点で考えられる人には、非常におすすめです。

東京 自営業 松本様

あなたはいくつ当てはまりますか？

- ☑ ブログや SNS の情報発信をしているが効果が感じられない
- ☑ 起業塾やビジネス塾で学んだけれど何をすればいいかわからない
- ☑ 朝起きて何から仕事を手を付けていいかわからない
- ☑ 売上の波が大きい
- ☑ 今月も新規客がいなかった
- ☑ 確実性の高い集客方法が無い
- ☑ お客様がリピートしない
- ☑ 失客しているが止められない
- ☑ お客様からのクレームが多い
- ☑ 色んな人からアドバイスをもらっている
- ☑ ライバルが多く、お客様を取られている
- ☑ 自信のある商品・サービスが無い
- ☑ 自分には特徴のある商品・サービスが無いと思っている
- ☑ ビジネスで一発逆転出来る方法があると信じている

もし、あてはまる事は3つ以上あるなら、あなたはまだ「一歩目」でぬかるみには
まって身動きとれなくなっている状態です。

私の経験や結果を出しているクライアント様の例から言えば、起業塾やビジネス講座、コンサルタントにお願いしてもまず解決出来ないはずですよ。

なぜなら、私以外の人は「やり方」だけを上から目線で押し付けて、出来なければそれは、あなたの責任になるからです。

個別相談で、問題解決の方向性を見出ませんか？

私は起業して一歩目は踏み出せたけど二歩目をどうしていいか分からない人のための
けっして見捨てないビジネスコンサルタントです。

これまで多くの悩みを解決して、次の「一歩」を踏み出す事をしてきました。今回はあなたのため
に、次の「一歩」に向かうための個別相談を開催します。

Zoom というインターネット会議システム（パソコンでもスマホでも無料で使えます。ただしイ
ンターネットの環境は必要です。）を利用しての個別相談ですので、完全にあなた一人のために開
催します。

時間も、あなたの都合に合わせて開催します。うだうだ迷っていないで軽やかに次に進む方向性
をゲットしませんか？

今回は、通常 90 分 20,000 円の個別相談を 3,000 円でご提供致します。

ただし人数に限りがありますのでご注意ください（1ヶ月3名様限定）

*お支払いは銀行振込もしくは、PAYPAL を利用したカード決済になります。

**無料相談のお申込み
はこちら**

*支払いページではありません。申し込みのページに飛びます。

【追伸】

先日、しばらく音信不通だった友人から連絡がありました。
ほぼ、同じ時期に起業したのですが、あまり上手くいっていなかったのか？ここ3年音信不通で
した。少しバツが悪そうに彼は今サラリーマンをしている事を告げました。

ハッキリ言うと彼は私よりも才能があり、努力家で、そして人間的にも魅力のある人でした。
ビジネスは少しのボタンの掛け違いで結果を大きく変える事があります。
今回の個別相談があなたのビジネスに少しでも役立てばと思います。

あなたとのご縁を大切にしたいと思います！

**無料相談のお申込み
はこちら**

*支払いページではありません。申し込みのページに飛びます。