「今は売上が思うように上がっていないけれど
頑張っていればそのうち、自然と上がってくるだろう！」
あなたはそう考えてその時が来るのをずっと待っていませんか？
もしそうだとしたら、あなたにとって少し残酷な事実を
お伝えしなくてはいけません。

それは・・・

“起業した個人事業の９割が５年以内に廃業してしまう”

という事実です。

これは国税庁が２００５年に出した統計から引用された数字なのですが、

ここ数年の起業ブームでこの数字はさらに悪化しているように感じます。

このデータから分かるように、ただ頑張ってもけっして

売上が自然に上がるなんていうほど甘い世界ではないのです。

「いやいや、私だけは大丈夫ですよ」

多くの起業家がそのように事を安易にとらえてしっかり見る事をしません。

でも少し考えてみて下さい。

・あなたのビジネスにライバルはいませんか？

・あなたのビジネスに大資本が入ってくる事はないですか？

・あなたのビジネスに変革が起きる事はないですか？

・あなたのビジネスの環境がいきなり変わる事はないですか？



あなたもきっと見たことがあるでしょう。

昨日まで商売をしていたお店にいきなり「貸店舗」

の張り紙が大々的に貼られている風景を。

ビジネスは生存競争という側面もあるのです。

現実をしっかりと見て自分事と感じて取り組まないと

あなたのビジネスは日々猛スピードで終焉に向かっているのかもしれません。



こんにちは。

「自分活かし」ビジネスコンサルタントの新垣覚（あらかき　さとる）と申します。

いきなり厳しい事ばかり書きましたがこれは

すべて私の実体験に基づく話なのです。

私は自動車修理工場に務めるサラリーマンとして

２０年以上過ごしていました。

そんな私で貯金ゼロ、人脈ゼロの状態から起業して

現在は沖縄を中心に全国にクライアント様を持てるようになりました。

今年で起業して６年目を迎えました。おかげさまで鬼門のような５年目を無事、

越える事が出来ました。

しかし、同時期に起業した人のほとんどが今はもういません。

別の仕事をしているのか？

サラリーマンに戻ったのか？

それすら分からない状態です。

当時、飛ぶ鳥を落とす勢いだったアノ人のブログは

もう３年間更新されていません。

ビジネスは楽しいけれど生存競争でもあるのです。

いつ私が消える立場になるのか？恐怖を感じながら過ごしていた時もありました。

だからあなたが、今、目に見えない恐怖と闘っている事も分かりますし、

どう行動していいのか？分からずに困り果てている事も理解できます。

私も同じでしたから。

ですから、あなたがもし、ビジネスの結果が出せず、

売上が伸び悩み、場合によっては年々、売上が下がっているとしたら

その事実から目をそらす事は止めてほしいと思います。

もし私がそのように目をそらしていたなら、もうとっくにビジネスの舞台から消え去りサラリーマンに戻っていたはずだからです。

少し恐い話ですが３分以内に蘇生措置をした人の生存率は

何も処置をせずに３分を超えた人に比べケタ違いに良いそうです。

ビジネスでも早めのテコ入れは『ビジネス生存率』を高めます。

ところで

あなたはなぜ、私が“起業した個人事業の９割が５年以内に廃業してしまう”中で６年目を迎え自分のビジネスを楽しめているか？分かりますか？

その秘密をお話する前に少しだけ私の体験をお伝えさせて下さい。

私は二十数年を自動車修理業界でサラリーマンとして過ごしていました。

しかしストレスなどから会社勤めに限界を感じて逃げるように起業をしてしまいました。

今考えると完全な起業失敗パターンです。

そして起業当初は実際に上手くいきませんでした。

どんどん減る貯金通帳の数字。恐怖でした。

そしてあっという間に資金もショートしてしまいました。

気づけば起業前とは全く違う世界にいました。

サラリーマンの時は出費が多くて厳しい時でも

騙し騙し翌月まで待てば「給料」が振り込まれました。

しかし起業して自分のビジネスをすると「給料」のように

定期的にお金が振り込まれるなんて事はありません。

稼ぎ続けない限りお金はどんどん減っていくのです。

そんな中、今考えれば甘い考えが大きかったのですが・・・

共同経営で会社を設立して新しいビジネスを立ち上げました。

しかしこれまたよくある話で共同経営のパートナーが夜逃げします（苦笑）

私の手元には莫大な借金だけが残りました。

悲観した私は自分の最期を自分で決めようと考えた事も何度もありました。

しかし、そんな中で私のビジネスのメンターは私のために自費で

飛行機でかけつけて励ましてくれたのです。

そして「もう一度、立ち上がって下さい」

と私に１からビジネスのマインドとノウハウを授けてくれました。

後が無い私は必死に教えてもらった事を守り実践していきました。

そして全国にクライアンを持てるようになった今があります。

メンターから授けてもらったマインドとノウハウは紛れもなく本物で私はそのおかげでもう一度立ち上がる事ができたのです。

私のコンサルティングはメンターから授かった本物の起業家のマインドとノウハウ

＋

私の経験がバックボーンになっています。

机上の空論ではない結果を出すための方法なのです。

今回は、以前の私のように、もがき苦しんでいる人のために立ち直るきっかけをご提供したいと思います。

通常、６ヶ月１５万円で提供している私の「自分活かし」ビジネスコンサルティングを１ヶ月１万円＋成果報酬５％でお試しいただこうと思います。

「自分活かし」ビジネスコンサルティングは

●無駄な努力を減らして

●コストを減らして

●あなたらしさを活かして

あなたのビジネスの売上を上げるためのコンサルティングサポートです。

具体的には

１，あなたのビジネスを面談で分析します

２，可視化された目標を立てます

３，目標に向かうあなたをビジネス加速システムでフォロー

正規の６ヶ月もしくは１２ヶ月の『自分活かし』ビジネスコンサルティングサービスをお受けの方と全く同じ流れ、同じ熱量で１ヶ月サポートします。

１ヶ月間フォローし続けます。メール、LINE,電話・・・

ありとあらゆる方法で私を使い倒して下さい。

「世の中、うまい話ばかりじゃないよな・・・」

あなたが一番心配しているのはその後に断れない形で無理に売り込みされないか？

という事だと思います。

そのような事は一切しませんのでご安心下さい。

コンサルティングは信頼関係なしには意味をなしません。

あなたの考えを１００%尊重します。

私は沖縄在住ですが先述のように沖縄以外にもクライアント様がおります。

遠方で直接お会い出来ない方も LINE やスカイプ、zoom といった仕組みで

何の問題もなくサポート可能です。

もう一度、料金の話をさせて下さい。

『自分活かし』ビジネスコンサルティングお試し１ヶ月

の料金は　　１万円＋成果報酬５％です。

成果報酬というのは、私のコンサルティングによってあなたが得た

利益が仮に１万円だったとすれば５００円を私に下さいという事です。

成果報酬制をする事で私も超本気でいきますし、あなたにも本気になってほしいと思います。

「自分活かし」ビジネスコンサルティングの１ヶ月体験に参加

したいご希望があれば下記フォームよりお申し込み下さい。

その後、新垣よりメールを返信させていただきます。

お申し込みはこちらから

⚠【要注意】

今回の無料体験コンサルティングは実際に６ヶ月１５万円を頂いている

クライアント様と全く同じ内容で実施します。

ですから超本気でエネルギーをかけていきますので中途半端な姿勢の方や、

やる気の無い方はお互いの時間とエネルギーの無駄になるので絶対に申し込まないで下さい。

そしてこれは本当に大切な事なのですが・・・

「新垣がどうにかしてくれるだろう」という依存的な

考えの方もけっしてお申込みしないで下さい。

スポーツをイメージしたら分かりますがどんなに優れた

監督やコーチ、練習メニュー、練習環境があっても選手が何もしなければ

現実は１mm も変わりません。

行動するのはあなたです。あなたが行動しないなら絶対に申し込まないで下さい。

自分で未来を変えたいと決心出来た方は下記フォームよりお申し込み下さい。

お申し込みはこちらから

ちなみに・・・

直近のクライアント様の実績です。

・倒産寸前の個人事業家がサポート１年後に月収１００万円超え達成

・地方の美容室で１９万円の高額コース販売

・地方の施術院にも関わらず全国から患者来院

・個人事業家が１通のメルマガセールスで３００万円の売上確保

・物販をしている小規模会社が前年度比 2,8 倍達成

・実績の無い起業前の段階で海外ビジネスのオファーが来た起業家

あなたが**“今”**を変えたいのでしたら今回は必ずそのチャンスになります。

チャンスを掴むか？見過ごすか？決断できるのは今です。

私には有償でフィーを頂いているお客様がおりますのでその手前、多くの体験コンサルをお受けする事はできません。

今回の１ヶ月体験は３名様だけにいたします。数に達した時点で募集は打ち切りますのでご了承下さい。

お申込みは下記フォームよりお願いします。

お申し込みはこちらから

【追伸】

大学 1 年生だった 19 歳のときに巨大な肝臓がんが見つかった山下弘子さんは「余命半年」を宣告されました。摘出手術の後も、再発と転移をくり返し、幾度も手術と抗がん剤治療を受け、新しい治療法にもトライしていましたが先日残念ながら旅立っていきました。彼女の事はドキュメンタリー番組や報道で知ったのですが死と直面している人とは思えないくらいにポジティブで明るくて楽しそうでした。彼女は「癌になった事で色んな事を気付かされ、不幸だったとは思わない」と語っていました。それは今を生きる事の大切さを癌になって初めて知りそして今を大切に楽しめているからと語っていました。彼女のそんな姿勢に私は何度も涙を流しながらも勇気をもらいました。一見絶望的な状況でも希望はその人も心持ちえいくらでもある！本気でそう思います。大げさかもしれないけれどもしあなたがビジネスの絶望感に悩んでいるならぜひ一度お話しませんか？あなたの人生が変わるきっかけになるかもしれません。(^_^)

新垣 覚