飛び込み営業をぜずにインターネットで全国からクライアントを集めているコンサルタントが「目標を達成出来なかったあなた」を徹底的にマンツーマンサポートしてプロモーションや商品・サービスの販売を成功させ、最低でも売上を今の２倍以上にする今回限りの限定プロモーションサポートプロラムがあるのですが・・・

もしあなたが、

起業してもう何年も経っているのに今だに売上が安定せず
自分で決めた目標やプロモーションが頭の中だけで終始し一歩も進んでいない

もしくは、

他人のビジネスのアドバイスやアイディアはどんどん湧いて出るのに自分のビジネスとなるとからっきし出てこない

という状態なら、今すぐにこの手紙を一字一句よ、見飛ばさずに読んで下さい。
あなたの悩みを疑問を３ヶ月で解決するカギを１週間限定で公開します。
今回はパイロット版なのでこの価格での販売は今後ありませんので。



こんにちは。新垣覚です。

早いものでもう、９月を迎え２０１８年も残り４か月を切りました。

あなたは今年の初めに立てた目標やプロジェクトやプロモーションなどをどれくらい実現させましたか？

また、現在の進捗状況はいかがでしょう？
もし、あなたが

「進捗状況は思わしくない。」

「アイディア湧いてこない」

「やる気が起きずに前へ進めない」

「周りのスピードに着いていけず焦っている」

「アイディアはあるが形にできない」

というのでしたら残念ですがこれから先も実現できない可能性が高いです。というよりは無理でしょう。今日までの約８か月あなたはどのように過ごされたでしょう？

「今日も出来なかった・・・」
「今日も出来なかった・・・」
「今日も出来なかった・・・」
「今日も出来なかった・・・」
「今日も出来なかった・・・」

そんな煮え切らない状況に甘んじていたのではないでしょうか？

そしてそんな生ぬるい状態を打破できずにズルズルと９か月をムダに過ごしたのではないでしょうか？

でも、あなたにも言い分があるかもしれません。
「やり方はわかっていたけれどどう行動していいか分からなかった」と。

コンサルティングをしているとそのように答える方もかなり多くいらっしゃいます。

でもそのような事を言う方は本当に「自分のやりたい事（方向性）」でない事が多いです。あなたがやりたい事でなければ、まず「やる気」を奮い立たせなくてはいけません。実は多くの人がここでエネルギーを使い果たし実践どころではなくなっているのです。

『本当は日本からイギリスに行きたいのに飛行機の向かう角度が１度ずれるとフランスに到着する』という話を聞いた事があります。

ビジネスでもきちんと方向性が合っていないと、やる気が起きないだけか到着する場所まで変わってしまうのです。

私、新垣覚を使い倒して下さい。

時間かせぎのように膨大なコンテンツを送りつけて見てもらうとか、いつまでも知りたい事を言わずに消化不良のコンサルティングなど巷にあふれる対応をしようなんて思っていません。

私自身がそのような「時間とお金泥棒」な講座やコンサルに騙されてうんざりした経験がありますから。

あなたの目標やプロモーションを現実化・スケジュール化して行動出来るようにしてそれをゴールまでひっぱっていきます。

今まで、あなたは「コピペだけで月に３０万円」とか「自動ツールで不労所得」なんていうキャッチフレーズに惹かれた事はないですか？

私はそんな怪しげなノウハウや、ツールを売る魂胆はありません。きわめて「あたりまえの事」をあなたに提供してあなたの満足のいく結果を出します。

その「あたりまえの事」とは

「あなたの状態やレベルをきちんと把握してあなたの希望するゴールを設定しそれに合わせて最も効果的なプランを提示してその実践をサポートします」
「ウソや建前の関係を完全になくし、コミュニケーションを最も大事にする」
「お互いが依存的でない独立した存在になり真のパートナーシップを構築する」

という事です。

最近、カスタムメイドのシャツを作る方とお話をしたのですが

市販品のシャツと、あなたをきっちり測定して作られたシャツはどちらが似合うものになるでしょうか？

答えは断然にカスタムメイドされてシャツです。標準体型、がっしり型の体型などいろいろあります。

それらは通常、標準サイズ、AB タイプなどで大別されますがカスタムメイドはそのような枠ではなくあなたにピッタリに作られます。だからあなた以上に似合う人はいないのです。

この事と同じで「あなたに合ったあなただけのプラン」で進めていきますのであなたが結果を出すのはあたりまえという訳です。

私は心からあなたに結果を出してほしいと思います。ですからあなたを全力でサポートする事をお約束します。

なぜこのような「あたりまえの事」が今まで行われてこなかったのか？

答えは簡単です。今までのインターネット起業家やコンサルタントは「数を売る」事が大事だったからです。

冷酷な言い方ですが１００人に販売してその中から１%くらいの成功例を作ればいいと考えていたからです。

高額な塾などはその典型です。膨大なコンテンツが送られてきてこなせなければ、あなたのせいになります。サポートは二の次です。だって教科書読んでない人に教える事はしないです。まずは教科書読んでね、と言うのが普通です。

それを守り這い上がってきた１%の人をサポートして結果を出せばいい訳です。後の人は噛ませ犬です。

「知識」「ノウハウ」から一歩進めて行動に移すのはどれだけ大変な事か！それは努力家のあなたなら痛いほど理解していることでしょう。

スポーツの例を出すと本当に分かりやすいのですが、どんなスポーツ選手もコーチや監督がいます。自分ひとりでやるには限界もあるし、気づけない事も多々あります。どんなに嫌でもあなたの潜在能力や自分では分からない価値を気づかせてくれるのは第三者的な視点なのです。

ですから、最悪今回の私のこのプロジェクトでなくてもいいのであなたは孤軍奮闘するのではなく第三者の視点を必ず採り入れて下さい。進行するスピードと深さが全く変わります。コストの元なんてあっという間にとれます（苦笑）

ただし、あなたはマッサージチェアに座るだけでほぐれるというような世界ではありません。あなたも絶え間ない努力が必要です。

残念ですが私の過去のクライアントにもいました。理想ばかり高く掲げるのですがいざ行動の時になると途端にトーンダウンして「出来ない理由」を言い訳して全く行動しない人が。

誰でも壁を乗り越えなきゃいけない時があります。誰かがあなたを背負ってその壁を乗り越えるなんて事はありません。あなたは自分で壁を超えなきゃいけないのです。それは純然たる事実なので

す。

あなたには結果を出してもらったその先を見てほしい

結果を出すのは一つの過程に過ぎません。あなたにはその先を見てほしいのです。

その先とは、今回の小さな結果を雪だるまのようにどんどん大きくして本物の起業家になってほしいのです。そして同じようにあなたを目指しているこれからの起業家を助けてほしいのです。

「そんな事は私の仕事じゃない」と今は思うかもしれません。でも起業家はいづれ“育てる側になる”という使命に気づきます。それに自然と気づけた時に猛然と行動出来るように今、猛ダッシュで成長してほしいと願っています。

そんな時にはやはり一人じゃ無理です。またそのタイミングで一緒に今度は「育てる側」の仕事が出来たらこんなにうれしい事はないです！

では「あたりまえの事」を具体的にどのようにやっていくのか？お伝えします。

★スカイプや zoom を利用してサポートしますので日本全国どちらからでも参加できます。

【STEP1】

何をすればいいのか？
あなたのプランやビジネスのコアを

一緒に探して確定させます

マンツーマンのコンサルであなたの気づかない、あるいはきづけない本心を見つけ出しそれを確定させます。これで本当はやりたくない事をやあなくて済みます。多くの人はこのスタートを間違えて行動できなくなります。

【STEP2】

どうプランニングするか？
一緒に実行可能なプランに落とし込みます。その際に今までのあなたのプランやタイムスケジュールの仕方も検証してより現実的にします

【STEP3】

行動をスタートさせる
この段階までどうにか自分ひとりで達成するのも通常は困難です。またトライ＆エラー＆修正を自分一人で遂行するのはかなり困難な事です。

【STEP4】

継続！継続！
仕組みを利用してあなたと毎日コミニュケーションしながら微調整や方向修正、方法の酒精をしながら前へ前へ一緒に推し進めます。

【STEP5】

あなたの目標達成
今回は短時間でのプロモーションや目標達成のプログラムです。ですからあなたのビジネス全体の流れのような大きなものは取扱いませので着実にここまで達成してもらいます。



私のすべてを開放します

このような事に対応出来るように私の電話、LINE,メール、メッセンジャー、zoom、スカイプなどのすべてのツールをあなたに公開して常に連絡がとれるようにします。月に何回相談可能なんて甘ちょろい話はしません。回数無制限で対応します。

その事により私のプライベートな時間も犠牲にする事になりますが全然構いません。それであなたが疑問点や悩みから開放されまた歩き出せるならこんなに嬉しい事は無いからです。ただし出先で対応していてどうしても回答に時間かかかりそうな時は「〇時間下さい」ときちんと提示します。

遠慮なく私を利用し、私と仲良くなって下さい(^_^)

では、今回のこのプロジェクトの費用をお伝えします。
バーン！と大きな金額を出して後で理由をつけて安くする小細工はしません。

ただし今回はパイロット版とお伝えしました。あなたとのやりとりを利用して今後は教材を作るつもりです。その分あなたには資料や配布物が完全でない分、値引きした額にします。その代わりサポートは厚くしますのでご心配なく。

今回、費用は９４５００円にてお願いします。

決済は銀行振込みとカード決済をご用意します。
カード決済はペイパルによる一括になりますが、決済後にあなたの利用したカード会社に連絡すればその会社規定の分割払いに簡単に変更できます。

今回は特別に人数限定で銀行振り込みを利用した方には９００００円ジャストでお受けします。

カード決済の場合は　９４５００円

銀号振込みは　　９００００円

にてお願いします。

お申込みは下記のボタンをクリックして下さい。

■銀行振り込みはこちらから

↓

お申し込みはこちら

■ペイパルによるカード決済はこちらから

（VISA、MasterCard、AmericanExpress、JCB）

↓

お申し込みはこちら

★スカイプや zoom を利用してサポートしますので日本全国どちらからでも参加できます。

最後にお願いです。

私はプロとしてあなたを徹底的にサポートします。ですからあなたもプロに徹してほしいと思います。

言い訳や泣き言を言う人は絶対に絶対に参加しないで下さい。この３ヶ月をやり遂げる！という決心ができる人だけ参加下さい。

お互いが全力で取り組んだ先にあなたの望む結果があると思います。今回はその最高のチャンスであると確信しています。

エントリーはこちらをクリックして下さい。

■銀行振り込みはこちらから

↓

お申し込みはこちら

■ペイパルによるカード決済はこちらから

（VISA、MasterCard、AmericanExpress、JCB）

↓

お申し込みはこちら

追伸１：

来年には度々延期になった消費税の１０%への移行が予定されています。
今回もどうなるかは不明ですが我々起業家はいつでも先んじての準備が必要です。

今回、自分自身で稼ぐ感覚をマスターして今年の年末商戦にはあなたの第二弾の商品・サービスを売りませんか？この３ヶ月はあなたにとって大きな３ヶ月になる事は間違いありません。

追伸２：

レター本文でも書きましたが、次はあなたが次世代の起業家を引っ張る番です。あなたの成功はあなただけのものではありません。

ビジネスは奪い合いという時代はとうに過ぎ去りました。名著「７つの習慣」の中の第５の習慣が「win-win を考える」です。

相手の win を考え、自分も win するには「豊かさマインド」が必要です。ここでいう「豊かさ」とは金銭的なものではありません。あらゆる人間関係の相互利益を求める姿勢です。

あなたが先に成功する事はこの「豊かさマインド」を手に入れる事にほかなりません。
今回で絶対に結果を出して下さい！

追伸３：

今回の私のやりかたをぜひどんどん真似て下さい。
それで誰かが救われるならそれは本望です。「自分がコンサルする立場になって」参加する事もまた実り多いものになると思います！

★スカイプや zoom を利用してサポートしますので日本全国どちらからで

も参加できます。

エントリーはこちらをクリックして下さい。

■銀行振り込みはこちらから

↓



■ペイパルによるカード決済はこちらから

（VISA、MasterCard、AmericanExpress、JCB）

↓



Copyright (C) 2018　夢実現コンサルタント新垣覚　All Rights Reserved.